

## Пакеты программных продуктов bpm'online для автоматизации продаж

Линейка bpm'online sales включает 3 уникальные пакета с разным набором функциональности: team, commerce, enterprise. Компании могут выбрать продукт, который полностью покрывает их задачи и при этом не перегружен лишними функциями.

	team	commerce	enterprise
Предназначение	Для небольших компаний с прямыми длинными продажами	Для компаний с коротким циклом продаж и e-commerce	Для крупных компаний с большим количеством различных каналов продаж
Преимущество	Эталонный процесс для управления воронкой продаж: от лида до контракта	Управление заказами в коротких продажах, идеальный продукт для электронной коммерции	Управление всеми каналами продаж: прямые продажи, дистрибуция, электронная коммерция, полевые продажи и точки продаж
On-demand	€ 150 1 пользователь/год	€ 200 1 пользователь/год	€ 400 1 пользователь/год
On-site	Не доступен	Не доступен	€ 550 1 пользователь
Field sales1 on-demand	Не доступен	Не доступен	€ 150 1 пользователь/год
Field sales1 on-site	Не доступен	Не доступен	€ 200 1 пользователь
Sales mobile2	Бесплатно	Бесплатно	Бесплатно

<sup>1</sup> Field sales – мобильное приложение для полевых продаж. Пакет bpm'online field sales приобретается отдельно, для работы необходима минимум 1 лицензия bpm'online sales enterprise.

<sup>2</sup> Sales mobile – мобильное приложение для доступа к основным разделам bpm'online, предоставляется бесплатно, для работы необходима минимум 1 лицензия bpm'online sales.

## Пакеты программных продуктов bpm'online для автоматизации маркетинга и сервиса

	marketing	customer center	service enterprise
Предназначение	Для компаний, которые хотят автоматизировать работу по привлечению новых клиентов.	Для компаний, которые хотят автоматизировать работу с обращениями клиентов	Для средних и крупных компаний, которые хотят организовать обслуживание клиентов и внутренних бизнес-подразделений предприятия
Преимущество	Мощная система для автоматизации маркетинга: управление лидами, сегментация, email-маркетинг	Управление обращениями по всем каналам коммуникаций, а также автоматизация задач контакт-центров	Управление обращениями клиентов, а также автоматизация задач подразделений, оказывающих операционную поддержку бизнеса с учетом рекомендаций ITIL
On-demand	€ 450 1 пользователь/год	€ 350 1 пользователь/год	€ 450 1 пользователь/год
On-site	€ 600 1 пользователь	€ 500 1 пользователь	€ 600 1 пользователь
Рассылки	€ 240 1000 активных контактов*	Не доступно	Не доступно

\* Активный контакт — контакт в системе, с которым в течение текущего учетного года выполнялось не менее одной коммуникации с использованием bpm'online marketing по любому из каналов. Одному активному контакту можно отправить до 365 электронных писем в год.

При покупке 1000 активных контактов — первая лицензия bpm'online marketing предоставляется бесплатно.

## Пакеты программных продуктов bpm'online для отрасли недвижимости

	real estate	developers
Предназначение	Для риелторских компаний и агентств недвижимости	Для застройщиков и девелоперских компаний
Преимущество	Управление базой объектов недвижимости, обработка заявок и управление сделками	Ведение базы объектов недвижимости, подбор листингов, бронирование, управление счетами и платежами
On-demand	€ 120 1 пользователь/год	€ 600 1 пользователь/год
On-site	Не доступно	€ 900 1 пользователь

### Дополнительные условия:

1. Указанная стоимость не включает налоги и сборы (например, НДС), применяемые согласно законодательству.
2. Оплата производится в рублях/гривнах по курсу ЦБ РФ/НБУ на день оплаты, относительно индикативных цен в евро.
3. Стоимость bpm'online, распространяемого по модели On-Demand, указана за использование программного продукта в год (включая техническую поддержку, обновления на новые версии), 1 Gb хранилища на каждую лицензию. Цена каждого дополнительного 1 Gb хранилища составляет 10 евро в год.
4. Дополнительные услуги дата-центра:
  - a. Sandbox (копия сайта, используется для разработки и тестирования) — цена 1 копии составляет 1800 евро / год. При покупке более 20 лицензий 1 копия предоставляется бесплатно;
  - b. Еженедельные резервные копии БД (файл, который клиент может самостоятельно загрузить по ftp) — цена составляет 600 евро. Дополнительно оплачивается место на дисковом хранилище, при превышении объема, включенного в подписку.
5. Контракт подписывается на годовое использование продукта.
6. Под периодом "год" следует понимать период в 360 календарных дней.
7. Стоимость bpm'online, распространяемого по модели On-Site, предполагает единовременный платеж.
8. Стоимость внедрения bpm'online может рассчитываться отдельно.

[Узнать больше](#)